

Добро пожаловать в Иран



Игорь Мельник, управляющий партнер адвокатского объединения IMG Partners, о том, какие возможности открываются перед отечественным агросектором в восточных странах

В течение последних лет агропромышленный комплекс является основным экспортным локомотивом Украины. Если до 2013 года главным аграрным партнером Украины оставалась Россия, то уже в 2015-м львиная доля сельскохозяйственных товаров экспортировалась в Китай, Индию, Египет, Турцию и Иран. По результатам семи месяцев этого года на эти страны пришлось 38% экспорта продукции АПК. Все больше аграриев заинтересованы в рынках Ближнего и Среднего Востока, что обусловлено перспективностью этого региона. К примеру, Иран по результатам семи месяцев 2015 года возглавил список государств с наибольшим ростом экспорта товаров из Украины (экспорт вырос на 30%). И это при том, что к Ирану все еще применяются санкции, в том числе финансовые.

Какие возможности открываются аграриям на рынке Ближнего и Среднего Востока?

Во-первых, перспективы увеличения экспорта продукции АПК ввиду положительных демографических показателей. Учитывая климатические особенности этих стран, понятно, что они не могут удовлетворить свои потребности в сельхозпродукции самостоятельно. Принимая во внимание ценовой фактор, становится ясно, почему у Ирана есть значительный интерес к Украине.

Что же касается украинской стороны, то нашим компаниям поставки продукции в этот регион осуществлять значительно проще, чем в те же страны ЕС, хотя бы с точки зрения стандартов контроля качества и ряда других бюрократических процедур.

Во-вторых, очевидным является интерес к началу совместной деятельности и реализации совместных проектов. Но если раньше предприятия стран Ближнего и Среднего Востока не проявляли такой заинтересованности, то сейчас они присматриваются к возможности ведения агробизнеса в Украине.

В-третьих, украинским предпринимателей привлекает наличие свободных экономических зон для ведения бизнеса в данных странах. Например, в Иране существуют несколько подобных зон, их цель – привлечение инвестиций в промышленную, торговую и другие сферы. Среди них можно выделить Анзали, Арас, Арванд, Киш, Кешм, Чабахар.

Среди особенностей работы в этих зонах стоит отметить:

1. Освобождение от уплаты налога на прибыль в течение 15 лет (некоторые предлагают такое освобождение до 30 лет).

2. Возможность создания предприятий со 100%-ными иностранными инвестициями, а также создание совместных предприятий.
3. Предоставление гарантий защиты иностранных инвестиций.
4. Освобождение от уплаты таможенных пошлин при импорте сырья, оборудования и запасных частей.
5. Освобождение товаров, изготовленных в свободной экономической зоне, от уплаты пошлины при их импорте на материковую часть Ирана.
6. Все банковские транзакции регулируются законодательством свободной экономической зоны.
7. Возможность безвизового въезда.

По результатам семи месяцев 2015 года экспорт украинской аграрной продукции в Иран вырос на 30%

Вместе с тем на данный момент многие украинские аграрии чувствуют некую неуверенность по отношению к этим рынкам. Это обусловлено существующими санкциями и отключением Ирана от банковской системы SWIFT, что повлекло проблемы с оплатой и отразилось на возможностях сотрудничества. При этом определенные законные методы финансовых расчетов все же существуют.

Но стоит отметить, что сейчас ведется активная работа по снятию санкций с Ирана, и уже в начале 2016 года в этом направлении будут достигнуты серьезные успехи.

Украинским аграриям уже сегодня крайне желательно искать партнеров на рынке Ирана. По собственному опыту могу сказать, что интерес к сотрудничеству со странами Ближнего и Среднего Востока существенно вырос как со стороны европейских, так и американских компаний. Активный выход на новые рынки окажет позитивное влияние как на развитие АПК, так и на экономику Украины в целом.